

ثامناً : مرونة الطلب Elasticity of Demand

المرونة: Elasticity بشكل عام هي ((درجة استجابة المتغير التابع للتغير الحاصل في المتغير المستقل)) وفي الاقتصاد يستخدم مصطلح المرونة لقياس درجة استجابة متغير اقتصادي تابع للتغير الحاصل في متغير اقتصادي مستقل .

اما مرونة الطلب فهي تشير الى ((درجة استجابة الكمية المطلوبة من سلعة معينة للتغير في المتغيرات المستقلة المؤثرة في هذه الكمية)) وهي (السعر، الدخل، أسعار السلع الأخرى) عدا ذوق المستهلك لتعذر قياسه كميًا . وضمن مرونة الطلب يمكن التمييز بين ثلاثة أنواع من مرونة الطلب وهي :-

١- مرونة الطلب السعرية price elasticity of demand

٢- مرونة الطلب الدخلية income elasticity of demand

٣- مرونة الطلب المتقاطعة cross elasticity of demand

مرونة الطلب السعرية :- ((هي درجة استجابة الكمية المطلوبة من سلعة معينة للتغير في سعرها)) وتقاس هذه المرونة على النحو الآتي :-

$$\text{مرونة الطلب السعرية} = \frac{\text{التغير النسبي في الكمية المطلوبة}}{\text{التغير النسبي في السعر}}$$

$$\frac{\frac{\text{التغير في الكمية المطلوبة}}{\text{الكمية المطلوبة}}}{\frac{\text{التغير في السعر}}{\text{السعر}}}$$

ولو رمزنا للكمية المطلوبة بالحرف (Q) من Quantity وهي الكمية

وللسعر بالحرف (p) من price وهو السعر

ولمقدار التغير بالحرف (Δ) وهو حرف يوناني ويلفظ (دلتا) وتعني مقدار التغير

ويرمز الى الطلب (d) من demand وهو الطلب

ويرمز الى المرونة (E) من Elasticity وهي المرونة

فتصبح مرونة الطلب السعرية كالآتي :-

$$Edp = \frac{\frac{\Delta Qd}{Qd}}{\frac{\Delta p}{p}} = \frac{\Delta Qd}{Qd} \times \frac{p}{\Delta p} = \frac{\Delta Qd}{\Delta p} \times \frac{p}{Qd}$$
$$= \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1}$$

ومما تجدر اليه الإشارة ان مرونة الطلب السعرية تكون دائماً سالبة وتفسير ذلك هو اننا على طول منحنى الطلب ان السعر والكمية المطلوبة يسيران باتجاه معاكس احدهما للأخر أي ان الإشارة السالبة تشير الى العلاقة العكسية . الا اننا عند الاخذ بقيمة المرونة نهمل القيمة السالبة ونعتبرها موجبة ولهذا إما ان نضع إشارة السالب بين قوسين (-) او نهملها .

والملاحظة الثانية انه كلما كانت مرونة الطلب السعرية كبيرة تعني ذلك ان استجابة الكمية المطلوبة للتغير في السعر كبيرة .

والملاحظة الثالثة : ان مرونة الطلب لا تعني ميل منحنى الطلب (slop) . لأن ميل منحنى الطلب يشير الى المتغيرات المطلقة للسعر والكمية . أي المتغيرات المطلقة للمحورين العمودي والافقي لمنحنى الطلب المستقيم في حين مرونة الطلب السعرية يعبر عنها بصورة تغيرات نسبية في السعر الكمية . وان التغير النسبي في الكمية والسعر نعني به النسبة المئوية للتغير . ويعتمد الاقتصاديون الى استعمال النسبة المئوية للتغير المطلق كاساس لقياس المرونة . وتفسير ذلك هو ان المتغيرات النسبية في السعر والكمية تقدم لنا قياساً مستقلاً عن وحدات القياس المستخدمة للسلع المختلفة . فالتغير النسبي لا يتأثر باختيار وحدة القياس المستعملة في التحليل او في قياس المتغيرات .

درجات مرونة الطلب السعرية

إن درجة إستجابة الكمية المطلوبة للتغيرات في السعر يمكن أن تكون كبيرة فيقال في هذه الحالة إن الطلب مرن أو تكون صغيرة فيكون الطلب غير مرن أو تكون درجة الاستجابة متكافئة وبذا يكون الطلب احادي المرونة أو لاتكون هناك أية استجابة فيكون الطلب عديم المرونة أو تكون درجة الاستجابة لانهائية فيقال أن الطلب لانهائي المرونة . ومما تقدم نستنتج ان المرونة تتراوح بين الصفر وما لانهاية

١-الطلب المرن Elastic demand

يقال ان الطلب مرن اذا كان التغير النسبي في الكمية المطلوبة اكبر من التغير النسبي في السعر :أي انه خارج قسمة الأول على الثاني يكون < من الواحد .

ملاحظة : هذه العلامة < تعني اكبر

مثال / ارتفع سعر السلعة (س) من ١٠٠ دينار الى ١٢٥ دينار أدى الى انخفاض الكمية المطلوبة من السلعة (س) من ١٠٠٠ وحدة الى ٦٠٠ وحدة

المطلوب : احسب مرونة الطلب السعرية ومانوع المرونة مع رسم توضيحي لمنحنى المرونة

$$Edp = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1} = \frac{600 - 1000}{125 - 100} \times \frac{100}{1000}$$
$$= \frac{-400}{25} \times \frac{1}{10} = (-)1.6$$

الإشارة تهمل

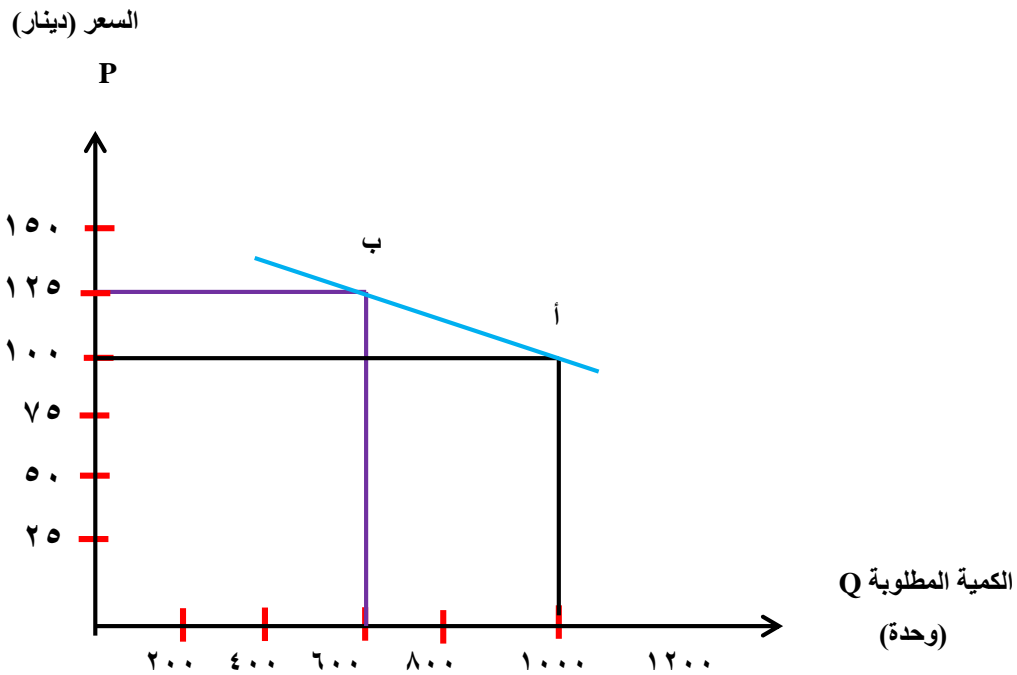
$1 < Edp$ ∴

∴ الطلب مرن

ملاحظة (٢)

∴ يعني بما أن

∴ تعني إذن



٢- الطلب غير المرن inelastic demand

يقال ان الطلب غير مرن اذا كان التغير النسبي في الكمية المطلوبة اقل من التغير النسبي

في السعر . اي خارج قسمة الأول على الثاني > اصغر من الواحد

ملاحظة : العلامة > تعني اصغر او اقل

مثال : ارتفع سعر السلعة (س) من ١٠٠ دينار الى ١٢٥ أدى الى انخفاض الكمية المطلوبة من

السلعة (س) من ١٠٠٠ وحدة الى ٩٠٠ وحدة

المطلوب : احتساب مرونة الطلب السعرية وما نوع المرونة مع رسم منحنى مرونة الطلب بما

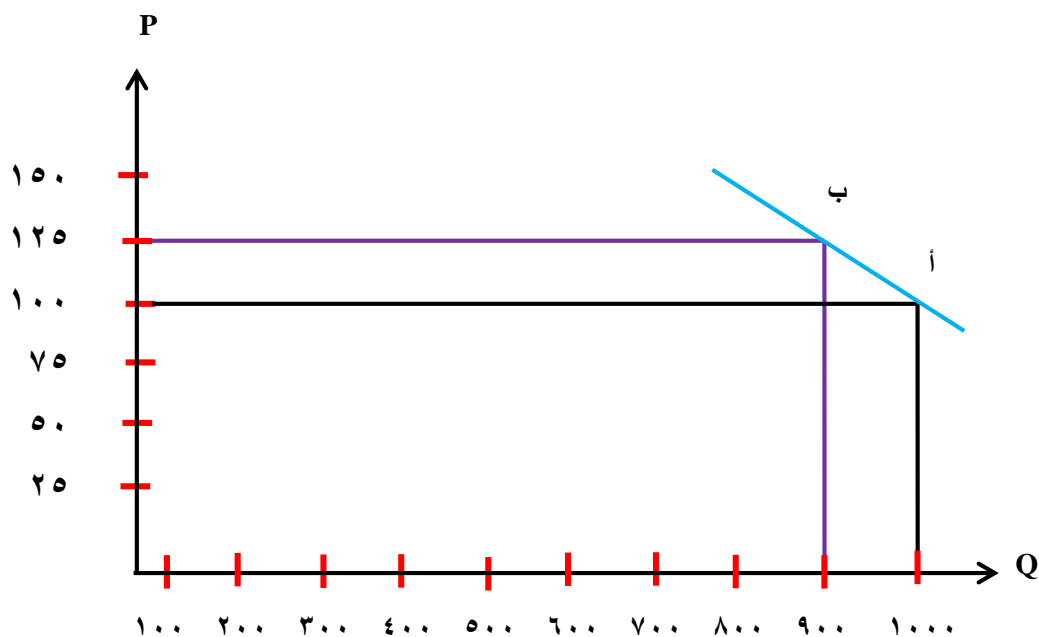
يتناسب مع تلك المرونة .

$$Edp = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1} = \frac{900 - 1000}{125 - 100} \times \frac{100}{1000}$$

$$= \frac{-100}{25} \times \frac{1}{10} = (-)0.4$$

$$1 > Edp \therefore$$

∴ الطلب غير مرن



٣- الطلب احادي المرونة unit elasticity demand

يكون الطلب احادي المرونة (متكافئ المرونة) اذا كان التغير النسبي في الكمية المطلوبة مساوياً للتغير النسبي في السعر . أي ان خارج قسمة الأول على الثاني يساوي واحد .

مثال:- ارتفع سعر السلعة (س) من ١٠٠ دينار الى ١٢٥ دينار أدى الى انخفاض الكمية المطلوبة من السلعة (س) من ١٠٠٠ وحدة الى ٧٥٠ وحدة

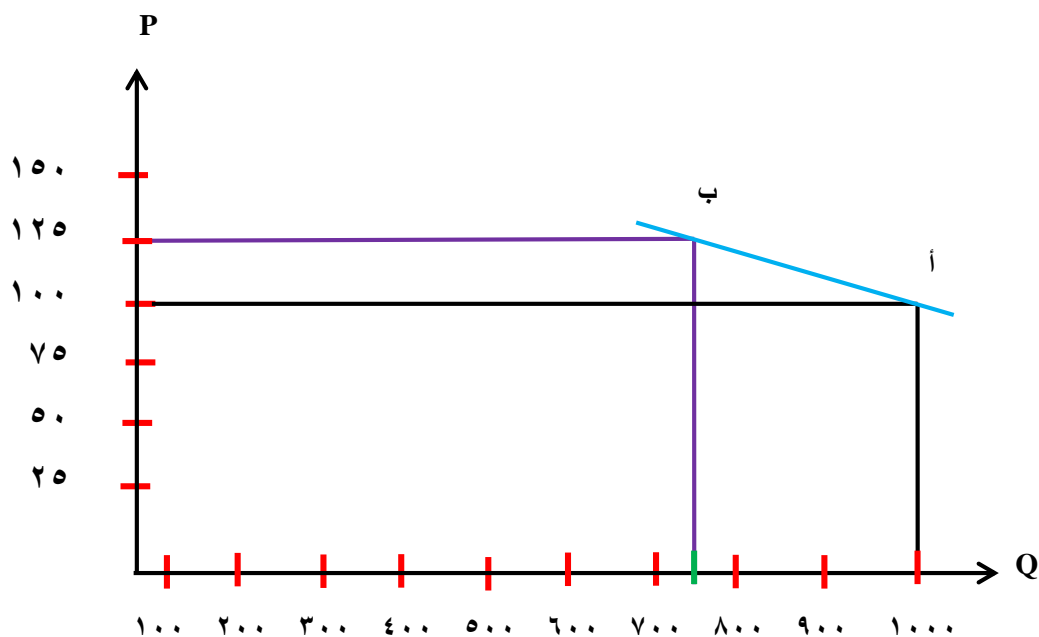
المطلوب : احتساب مرونة الطلب السعرية وماتوع المرونة مع التمثيل البياني المناسب لتلك المرونة

$$Edp = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \cdot \frac{P_1}{Q_1} = \frac{750 - 1000}{125 - 100} \times \frac{100}{1000}$$

$$= \frac{-250}{25} \times \frac{1}{10} = (-)1$$

$$1 = Edp ::$$

∴ الطلب احادي المرونة



٤-:- الطلب عديم المرونة perfect inelastic

يقال ان الطلب عديم المرونة اذا كان التغير النسبي في السعر لن يؤدي الى أي تغير في الكمية المطلوبة أي ان خارج قسمة التغير النسبي في الكمية المطلوبة على التغير النسبي في السعر تساوي صفراً .

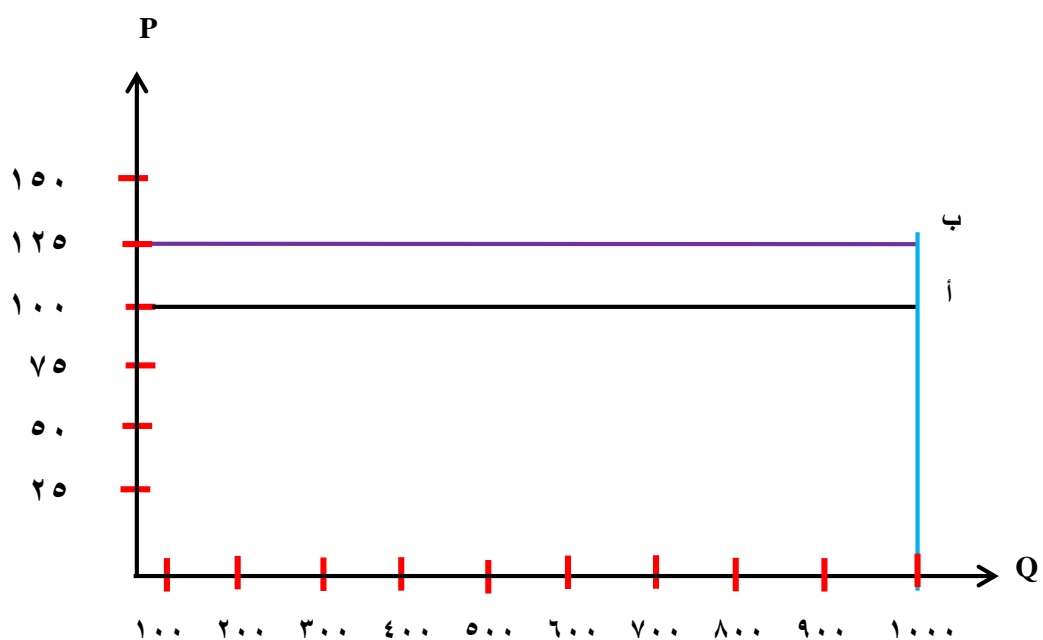
مثال : ارتفع سعر السلعة (س) من ١٠٠ دينار الى ١٢٥ دينار الا انه لن يؤدي الى خفض الكمية المطلوبة من السلعة (س) وإنما بقيت كما هي ١٠٠٠ وحدة

المطلوب : احتساب مرونة الطلب السعرية . وما نوع المرونة . ارسم منحنى مرونة الطلب الذي يتناسب مع تلك المرونة .

$$Edp = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1} = \frac{1000 - 1000}{125 - 100} \times \frac{100}{1000}$$

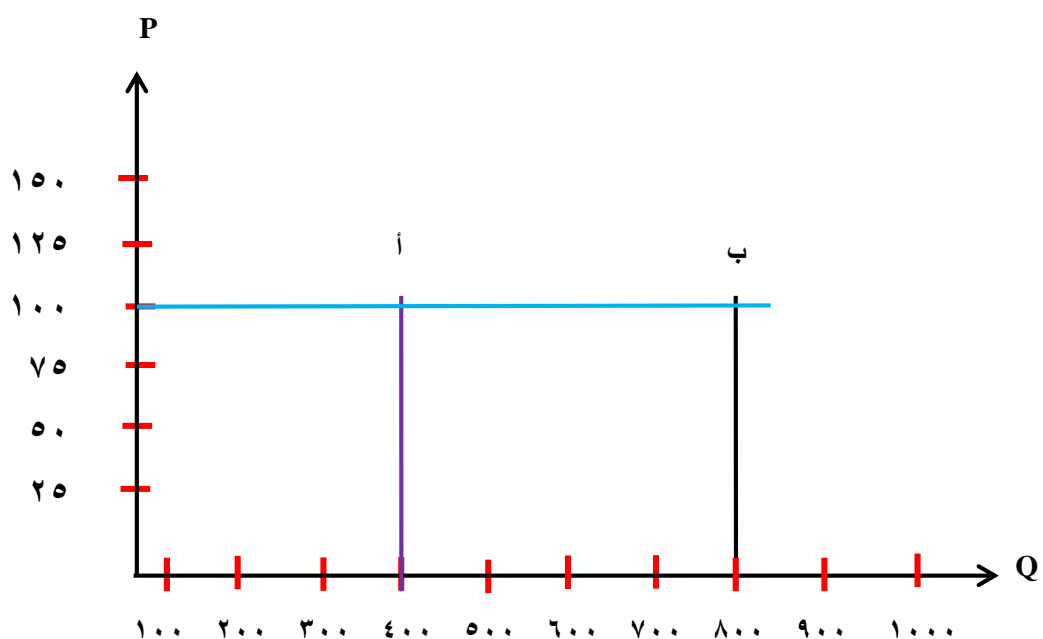
$$= \frac{\text{صفر (0)}}{25} \times \frac{1}{10} = 0$$

∴ $Edp = 0$ صفر ∴ الطلب عديم المرونة



٥- الطلب لانتهائي المرونة perfectly elastic

يقال ان الطلب لانتهائي المرونة إذا كان تغيراً طفيفاً جداً في السعر يؤدي الى تغير لانتهائي في الكمية المطلوبة، أي ان خارج قسمة التغير النسبي في الكمية المطلوبة على التغير النسبي في السعر يكون ما لانتهاية (∞)



ملخص لدرجات المرونة

ت	درجة المرونة	وصف الحالة	القياس العددي للمرونة
١	الطلب المرن	التغير النسبي في الكمية المطلوبة اكبر من التغير النسبي في السعر $\Delta ك < \Delta س$ $p \Delta < Qd \Delta$	$م < ١$ $١ < Edp$
٢	الطلب غير المرن	التغير النسبي في الكمية المطلوبة اقل من التغير النسبي في السعر $\Delta ك > \Delta س$ $p \Delta > Qd \Delta$	$م > ١$ و $٠ < صفر$ $٠ < Edp$ و $١ > صفر$
٣	الطلب احادي المرونة	التغير النسبي في الكمية المطلوبة مساوي الى التغير النسبي في السعر $\Delta ك = \Delta س$ $p \Delta = Qd \Delta$	$١ = م$ $١ = Edp$
٤	الطلب عديم المرونة	الكمية المطلوبة لا تتغير بتغير السعر $\Delta ك = صفر$ $Qd \Delta = صفر$	$م = صفر$ $٠ = Edp$
٥	الطلب لانهايي المرونة	تغير نسبي ومحدود جداً في السعر يؤدي الى تغير في الكمية المطلوبة الى ما لانهاية $٠ = م$	$٠ = م$ $٠ = Edp$

مرونة الطلب والتغيرات في الإيراد الكلي

الإيراد هو مجموع ما يستلمه المنتج أو صاحب المشروع نتيجة لبيعه السلع والخدمات. وإذا كان الإيراد يمثل ما يحصل عليه المنتج نتيجة لبيع الخدمة أو السلعة. فإنه يمثل بالمقابل النفقة بالنسبة للمستهلك. وبالتالي فإن ارتفاع أو انخفاض الأسعار للسلع والخدمات تنعكس سلباً أو ايجاباً على اقبال المستهلكين لشراء السلع والخدمات. وبالتالي فإنها تؤثر بالنتيجة على دخول المنتجين غير أن انخفاض السلع لا يعني بالضرورة إنخفاض الإنفاق لأن ذلك يعتمد بالدرجة

الأساس على مدى إستجابة الكمية المطلوبة مع انخفاض السعر. فإذا كان استجابة الكمية المطلوبة من سلعة معينة كبير عند إنخفاض السعر فإنه في هذه الحالة فإن النفقات قد تكون اكبر مما كان قبل إنخفاض السعر وإذا كانت استجابة الكمية المطلوبة للتغير في السعر ضعيفة ففي هذه الحالة سيكون انخفاض فعلي في الأتفاق.

فلو فرضنا في حالة كون السعر (٢٠٠) دينار وأن الكمية المطلوبة (١٠٠٠٠) وحدة سنوياً ونفترض ان السعر انخفض بنسبة ٥% ليصبح السعر (١٩٠) دينار وان هذا الانخفاض سبب مضاعفة الكمية المطلوبة من ١٠٠٠٠ وحدة في السنه الى (٢٠٠٠٠) وحدة سنوياً. فلحساب مرونة الطلب.

$$Edp = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1} = \frac{20000 - 10000}{190 - 200} \times \frac{200}{10000} = -20$$

∴ الطلب مرن

الأيراد الكلي للمنتج في الحالتين.

الإيراد = السعر × الكمية

الحالة الأولى: الأيراد = 10000 × 200 = 2000000 دينار

الحالة الثانية: الأيراد = 20000 × 190 = 3800000 دينار

الفرق بين الأيرادين = 2000000 × 3800000 = 1800000 دينار

أي أن المنتج حصل على ربح إضافي مقداره ١٨٠٠٠٠٠٠ دينار عندما خفض السعر بنسبة ٥% فقط.

اما إذا كان السعر نفترض ٢٠ دينار والكمية المطلوبة ١٠٠٠٠٠٠ وحدة فإذا كان تخفيض السعر بنسبة ٥٠% أي من ٢٠ دينار الى ١٠ دينار يقود ذلك الى ارتفاع الكمية المطلوبة بنسبة ١٠% فقط أي إرتفع من ١٠٠٠٠٠٠ وحدة الى ١١٠٠٠٠٠ وحدة.

لحساب مرونة الطلب السعرية.

$$Edp = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1} = \frac{110000 - 100000}{10 - 20} \times \frac{20}{100000} = -0.2$$

∴ الطلب غير مرن

الإيراد قبل انخفاض السعر = السعر × الكمية = 20 × 100000 = 2000000 دينار

الإيراد بعد انخفاض السعر = السعر × الكمية = 10 × 110000 = 1100000 دينار

الفرق بين الإيرادين = 2000000 × 1100000 = 900000 دينار

في هذه الحالة نلاحظ ان السعر انخفض بنسبة ٥٠% أي من ٢٠ دينار الى ١٠ دينار
الا أن الكمية المطلوبة لم ترتفع كثيراً وانما ارتفعت بنسبة ١٠% فقط ولهذا ارتفعت من ١٠٠٠٠٠٠
وحدة الى ١١٠٠٠٠٠ وحدة. ولهذا كان الإيراد في الحالة الأولى ٢٠٠٠٠٠٠٠ دينار وان الإيراد في
الحالة الثانية ١١٠٠٠٠٠٠ وعليه فإن المنتج سوف يفقد ٩٠٠٠٠٠٠٠ دينار.

ومن هذا يجب أن يدرك المنتج إذا كان الطلب منخفض المرونة فإن انخفاض السعر
يؤدي الى انخفاض الإيراد الكلي ويمكن ايجاز العلاقة بين مرونة الطلب السعرية وبين الإيراد
الكلي كما يأتي:

١. اذا كانت مرونة الطلب السعرية < 1 فإن إنخفاض السعر يؤدي الى زيادة الإيراد الكلي
وإن ارتفاع السعر يؤدي الى تخفيضه {العلاقة عكسية}.
٢. اذا كانت مرونة الطلب السعرية > 1 فإن إنخفاض السعر يؤدي الى تخفيض الإيراد الكلي
وإن ارتفاع السعر يؤدي الى زيادته {العلاقة طردية}.
٣. اذا كانت مرونة الطلب السعرية $= 1$ فإن ارتفاع أو إنخفاض السعر لا يترك أثراً في الإيراد
الكلي { لا يوجد هناك تأثير } .

امثلة تطبيقية حول علاقة مرونة الطلب السعرية بالإيراد الكلي:-

الحالة الأولى:- عندما يكون الطلب على السلعة مرن.

انخفاض ٥%

مثال:-

انخفض سعر سلعة من ٢٠٠ دينار الى ١٩٠ دينار أدى الى زيادة الكمية المطلوبة من ١٠٠٠٠٠ وحدة الى ٢٠٠٠٠ وحدة، المطلوب: ١- إيجاد مرونة الطلب السعرية ٢- ما نوع المرونة ٣- الفرق بين الإيرادين.

الحل:

$$Edp = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1} = \frac{200000 - 100000}{190 - 200} \times \frac{10000}{-10} \times \frac{200}{100000} = -20$$

$$Edp = -20$$

∴ الطلب مرن

٣- الإيراد في الحالة الأولى = السعر × الكمية

$$2000000 \text{ دينار} = 10000 \times 200$$

الإيراد قبل الحالة الثانية = السعر × الكمية

$$3800000 \text{ دينار} = 20000 \times 190$$

الفرق بين الإيرادين = 3800000 - 2000000 = 1800000 دينار زيادة في الإيراد

الحالة الثانية: انخفض سعر سلعة من ٢٠ دينار الى ١٠ دينار أدى الى زيادة الكمية المطلوبة من ١٠٠٠٠٠ وحدة الى ١١٠٠٠٠ وحدة،
المطلوب:

إيجاد ما يلي

١- مرونة الطلب السعرية

٢- ما نوع المرونة

٣- الفرق بين الإيراد الكلي في الحالتين.

$$Edp = \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1} = \frac{110000 - 100000}{10 - 20} \times \frac{20}{100000} = -0.2$$

$$Edp = -0.2$$

∴ الطلب غير مرن

الإيراد في الحالة الأولى: $100000 \times 20 = 2000000$ دينار

الإيراد في الحالة الثانية: $110000 \times 10 = 1100000$ دينار

الفرق بين الإيرادين: $2000000 - 1100000 = 900000$ دينار انخفاض في الإيراد

ما هي الفائدة من دراسة مرونة الطلب السعرية:

يمكن استعراض الفوائد الناجمة عن دراسة مرونة الطلب السعرية على النحو الآتي:

١- رسم السياسة الضريبية للدولة وتقدير حصيلة الضريبة:-

فاذا أظهرت الحكومة عن حاجتها لزيادة مواردها المالية عن طريق نسبة الرسوم والضرائب المفروضة على السلع المنتجة محلياً أو المستوردة. فإن عليها أن تدرس أولاً مرونة الطلب على هذه السلع لأن نجاح هذا الأسلوب التمويلي يعتمد الى حد كبير على مرونة الطلب على السلع وكما سنرى:-

أ- حالة الطلب غير المرن:-

إذا كان الطلب على السلعة غير مرن فإن زيادة سعر السلعة نتيجة فرض الضريبة عليها لا يؤثر بصورة ملحوظة على الكميات المطلوبة من تلك السلعة. أي أن نسبة الإنخفاض في الكميات المطلوبة أقل من نسبة ارتفاع السعر. وكما نلاحظ في المثال الآتي:-

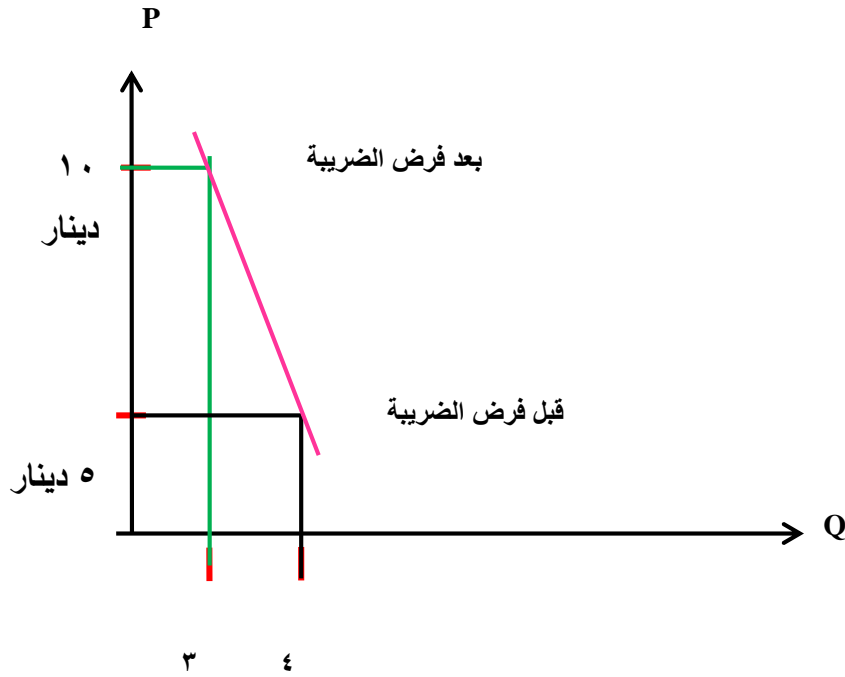
نفترض أن السلعة (X) عندما كان سعر الواحدة منها (٥) دينار فإن الكميات المباعة

منها (٤) وحدات . وبناءً على هذا الافتراض فإن الإيراد الكلي $4 \times 5 = 20$ دينار.

وعندما ضاعفت الدولة سعر السلعة (X) من (٥) دينار الى (١٠) دينار أنخفضت الكمية المطلوبة بنسبة ضعيفة أي أنها لم تنخفض سوى وحدة واحد واصبحت الكمية المطلوبة بهذا السعر الجديد الذي هو (١٠) دينار للوحدة الواحد (٣) وحدات أي أن الأيراد الكلي بعد فرض الضريبة.

$$30 = 3 \times 10 \text{ دينار}$$

∴ أن الدولة حققت غايتها بحيث ان الأيراد ارتفع من (٢٠) دينار قبل فرض الضريبة ليصبح (٣٠) دينار بعد فرض الضريبة والسبب أن الطلب على تلك السلعة غير مرن أي أنها سلعة ضرورية.



ب - حالة الطلب المرن:

إذا كان الطلب على السلعة مرناً فإن الأمر مختلف تماماً. بحيث إذا تم فرض ضريبة على سلعة معينة يؤدي ذلك إلى نقصان كبير في الطلب على تلك السلعة وبالتالي يكون نقصان في مبيعات تلك السلعة مما يؤدي إلى انخفاض الإيرادات بدلاً من زيادتها.

وعلى هذا الأساس اذا كان الطلب على السلعة مرناً فإن الدولة لن تختار تلك السلعة وفرض ضريبة عليها اذا كان هدفها زيادة الإيراد المالي: - وكما في المثال الآتي.

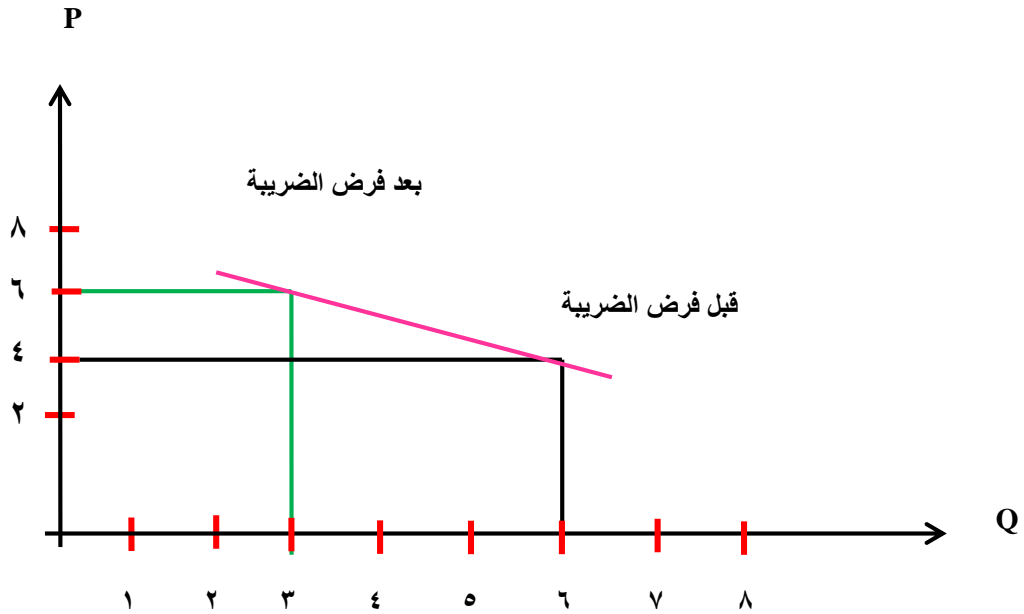
نفترض ان سعر سلعة (X) هو (٤) دينار وإن الوحدات المطلوبة أي المبيعة (٦) وحدات وعليه فإن الإيراد الكلي:

$$24 = 6 \times 4 \text{ دينار}$$

وعند فرض الضريبة واصبح سعر السلعة (X) (٦) دينار مما أدى الى انخفاض الكمية المطلوبة من (٦) وحدات الى (٣) وحدات وبالتالي فإن الإيراد بعد فرض الضريبة

$$18 = 3 \times 6 \text{ دينار}$$

واستناداً الى ذلك فإن الطلب اذا كان مرناً فإن الدولة لا يناسبها فرض ضريبة لأجل زيادة إيراداتها. لأن فرض ضريبة وزيادة السعر على السلع ذات الطلب المرناً أدى الى انخفاض الكمية المطلوبة بشكل كبير مما أدى الى انخفاض الإيرادات.



٢- في معالجة العجز في ميزان المدفوعات

يستفيد موجهو السياسة الاقتصادية من تقديرات مرونة الطلب السعرية في معالجة العجز في ميزان المدفوعات. أي تفوق التزامات القطر على حقوقه تجاه العالم الخارجي وتدهور القيمة الخارجية للعملة المحلية. ومن السياسات الاقتصادية المعتمدة في هذا المجال سياسة تخفيض العملة باعتبار أن هذه السياسة تجعل أسعار الاستيرادات مقومة بالعملة المحلية مرتفعة وأسعار الصادرات للسلع المحلية مقومة بالعملة الأجنبية منخفضة. مما يؤدي الى انخفاض الاستيرادات وزيادة الصادرات. ومن الضروري لنجاح هذه السياسة أن تكون مرونة الطلب العالمي على الصادرات المحلية مرتفعة ونعني بذلك أن تكون درجة استجابة المستوردين الأجانب أو الأسواق العالمية كبيرة تجاه انخفاض أسعار السلع مقومة بعملتهم. وبالتالي تزداد صادرات الدولة التي انخفضت عملتها تجاه العملة للدول الأخرى. مما يؤدي ذلك الى ارتفاع حجم الصادرات وارتفاع حصيلة القطر من العملات الأجنبية وبالتالي تصحيح العجز في ميزان المدفوعات.

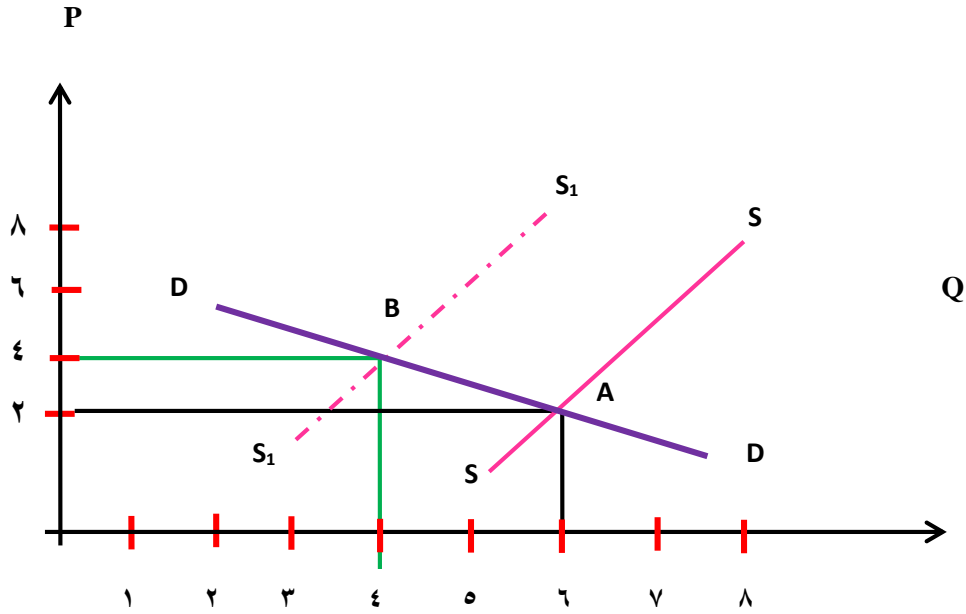
٣- على مستوى الفرد والمشروع

المنتج يرغب في تكوين فكرة حول التغير الذي يصيب الكمية من سلعته إذا تغير سعرها بنسبة معينة وبصورة عامه يفضل المنتج وبخاصة في سوق الاحتكار الطلب غير المرن على الطلب المرن نسبياً. لأن ذلك يمكنه من رفع السعر دون أن يؤدي ذلك الى هبوط كبير في الطلب على السلعة التي ينتجها. أي أن السعر سوف يرتفع بنسبة اكبر من نسبة انخفاض الكمية المطلوبة مما يحقق للمنتج أرباحاً وفيره.

٤- أهمية مرونة الطلب السعرية لدخل المنتجين الزراعيين.

الملاحظ أن الطلب على معظم السلع الزراعية هو طلب غير مرن. ففي الأوقات التي يزداد فيها الناتج الزراعي فإن الأسعار تميل للانخفاض بنسبة كبيرة. ولأن المستهلكين لا يطلبون كميات كبيرة من السلع الزراعية عند هبوط الأسعار فإن دخل المزارع سوف ينخفض. وهكذا كلما انخفض الثمن قل ايراد المنتج الزراعي، لأن انخفاض الأسعار اكبر من نسبة زيادة الكمية المطلوبة. وبالعكس في الأوقات التي يهبط فيها الإنتاج الزراعي فإن الأسعار ترتفع بنسبة كبيرة اما الكميات المطلوبة فتتخفض بنسبة أقل من نسبة ارتفاع الأسعار.

من هذا الشكل



نفترض أن عرض السلعة في السوق يمثلها المنحنى $S-S$ والطلب عليه يمثلها المنحنى $D-D$ وان تقاطعهما يحددان سعراً توازانياً عند النقطة A بقدر (2) دينار والكمية المطلوبة (6) وحدات دعنا نفترض أن الظروف الطبيعية قد تغيرت نتيجة لسقوط كمية كبيرة من الثلوج مما اثرت سلباً على الناتج الزراعي مما أدى الى هبوطه في هذه الحالة سينتقل منحنى العرض الى اليسار من $S-S$ الى S_1-S_1 وسيتجه السعر الى الأعلى من (2) دينار الى (4) دينار وهنا نلاحظ أن الايراد النقدي للمنتجين الزراعيين سيكون أعلى عند السعر المرتفع ($16 = 4 \times 4$) الناجم عن تفوق الطلب على العرض منه عند السعر المنخفض المتولد عن وفرة الإنتاج الزراعي ($12 = 6 \times 2$) دينار.